



Корпорация
МСП

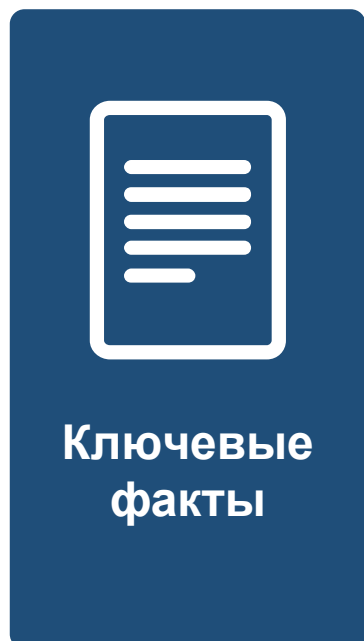
Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2018 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»

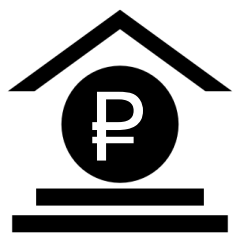


- Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



- Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»
- Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»
- Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации
- Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

Партнерская сеть



Банк

62 банка-партнера
и уполномоченных банка



РГО

84 региональных гарантийных
организации



Лизинг
и
институты
развития

4 лизинговых компании

12 российских и международных
институтов развития

Гарантийная поддержка*

Объем
гарантийной поддержки

188
млрд рублей

Количество выданных
гарантий и поручительств

10,6
тыс.

Объем финансовой
поддержки с гарантийной
поддержкой

232
млрд рублей

Новых рабочих мест

21,1
тыс.

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и объектам инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Плановый объем 2018 г.	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	- Предоставление гарантий для средних и крупных проектов - Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП	От 100 млн рублей	87,4 млрд руб.	Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы	- Банки-партнеры - Отраслевые ассоциации/общественные организации - Центры поддержки предпринимательства - Федеральные и региональные органы исполнительной власти - МСП Банк и РГО
МСП Банк	Предоставление гарантий в рамках «поточных» технологий	25-100 млн рублей	15,6 млрд руб.	Банковские каналы Небанковские каналы	- Банки-партнеры - Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг
84 РГО	Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий	До 25 млн рублей	30,9 млрд руб.	Банковские каналы Небанковские каналы	- Центры поддержки предпринимательства - Федеральные и региональные органы исполнительной власти - Корпорация МСП
Итого НГС			133,9 млрд руб.		



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов субъектов МСП в банках-партнерах и организациях-партнерах

Базовые требования к потенциальному заемщику

1 Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п.

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игорный бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



Что такое независимая гарантия Корпорации?

Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору

Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации – 50% от суммы кредита (кроме гарантий для исполнения контрактов, для развития сельхозкооперации, стартапов и газелей)



- Независимая гарантия в размере:
- До 50% суммы кредита (основной долг)
 - До 60% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - До 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - До 100% от суммы кредита для стартап проектов,
 - До 70% от суммы кредита для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)

С участием Региональной гарантийной организации – до 75% от суммы кредита



$$\text{П} + \text{Г} = 50-70\% \text{ суммы кредита}$$

- Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
- Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

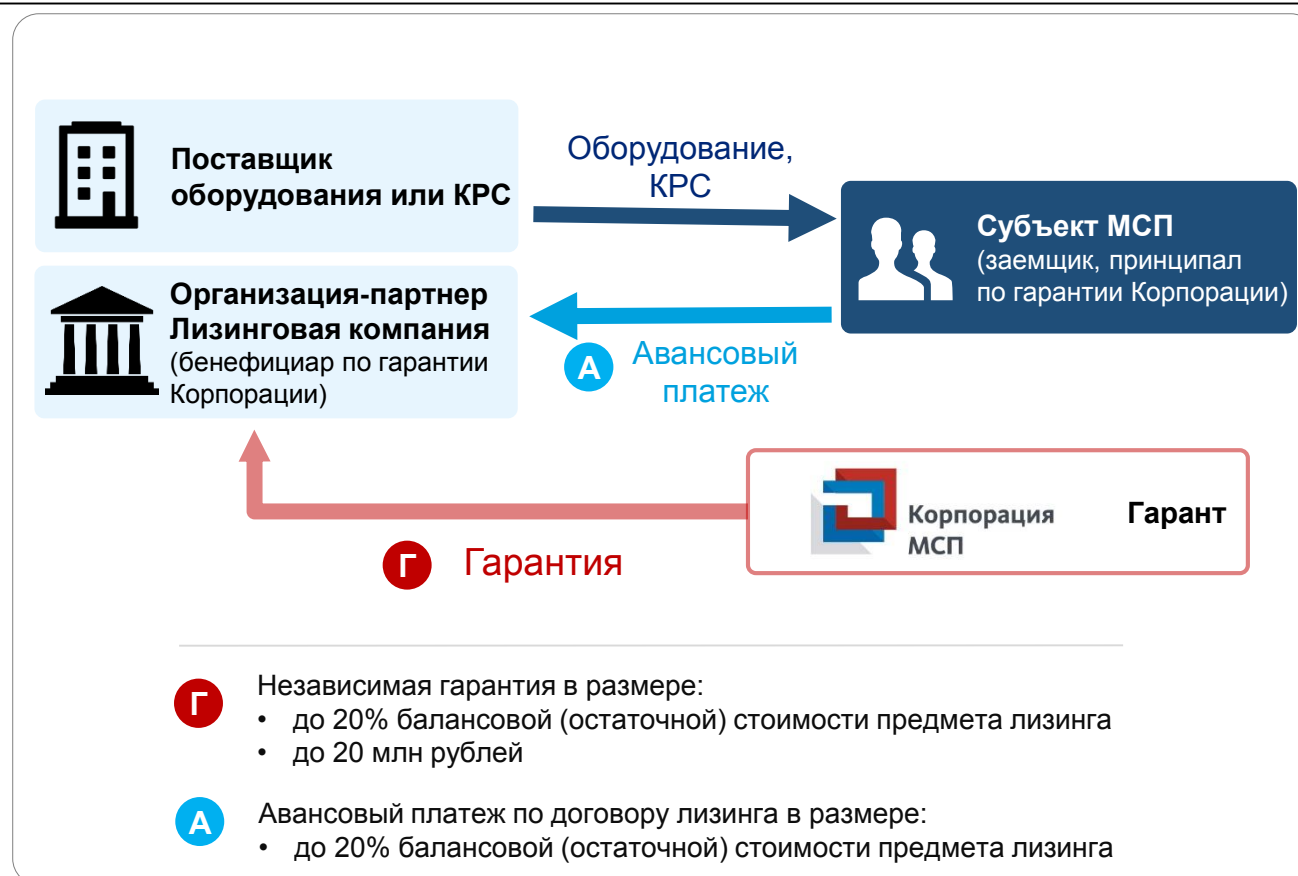
Согарантии для сельскохозяйственных кооперативов.

Гарантия Корпорации совместно с поручительством региональной гарантийной организации покрывает до 75% от суммы кредита

Прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств субъекта МСП - лизингополучателя по договору лизинга, заключаемого с организацией-партнером Корпорации (лизингодателем).

Предметом лизинга может выступать оборудование и крупный рогатый скот специализированных мясных пород, выращенный в Российской Федерации в целях разведения.

Схема взаимодействия



Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)

Продукты



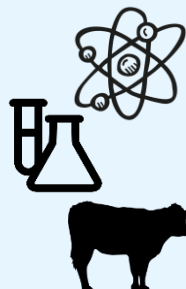
Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов для неторгового сектора с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия



Продукты для участников
**государственных и
муниципальных закупок**
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов
МСП в приоритетных
сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)



КРЫМ
ДФО
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов
МСП, **зарегистрированных
в приоритетных регионах и
городах**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока и моногородов



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

Продукты для **организаций,
образующих
инфраструктуру поддержки
субъектов МСП**

- Прямая гарантия для промышленных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)

Условия

Срок гарантии

до 15 лет
в зависимости от условий
конкретного продукта

**Вознаграждение
за гарантию**

0,75% годовых
от суммы гарантии за весь
срок действия гарантии

**Порядок уплаты
вознаграждения**

Единовременно / ежегодно /
1 раз в полгода / ежеквартально

**Сумма
гарантийного
покрытия**

до 50% от суммы кредита

до 60% от суммы кредита в
рамках гарантии для развития
сельхозкооперации

до 70% от суммы кредита в
рамках продуктов для участников
закупок и для «газелей», а также в
рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов
«Согарантия для Дальнего
Востока и моногородов»,
«Согарантия для экспортеров»,
«Согарантия для
сельхозкооперативов»,
«Согарантия для «газелей»

до 100 % от суммы кредита в
рамках гарантии для стартапов

Обеспечение

не требуется

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня

Технология предоставления гарантий. «Корпоративный» канал

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, сумма гарантии более 100 млн рублей (за исключением стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных компаний («газелей»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям в чек листе и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой областной администрации субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта.



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
 - Проект, реализуемый в Приоритетной отрасли экономики, масштабируем***; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

***масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики и обеспечивает ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет, завершившихся на дату представления заявки на получение гарантии;
4. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
5. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR) представляет собой средний темп, с которым выручка росла в течение периода более одного года.

$$CAGR = \left(\frac{V_N}{V_0} \right)^{\frac{1}{N}} - 1$$

где V_0 – начальный размер выручки;

V_N – конечный размер выручки;

N – количество периодов (лет).



**Корпорация
МСП**

**2. Программа стимулирования кредитования
субъектов малого и среднего предпринимательства**

«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»

Ключевые условия Программы стимулирования кредитования

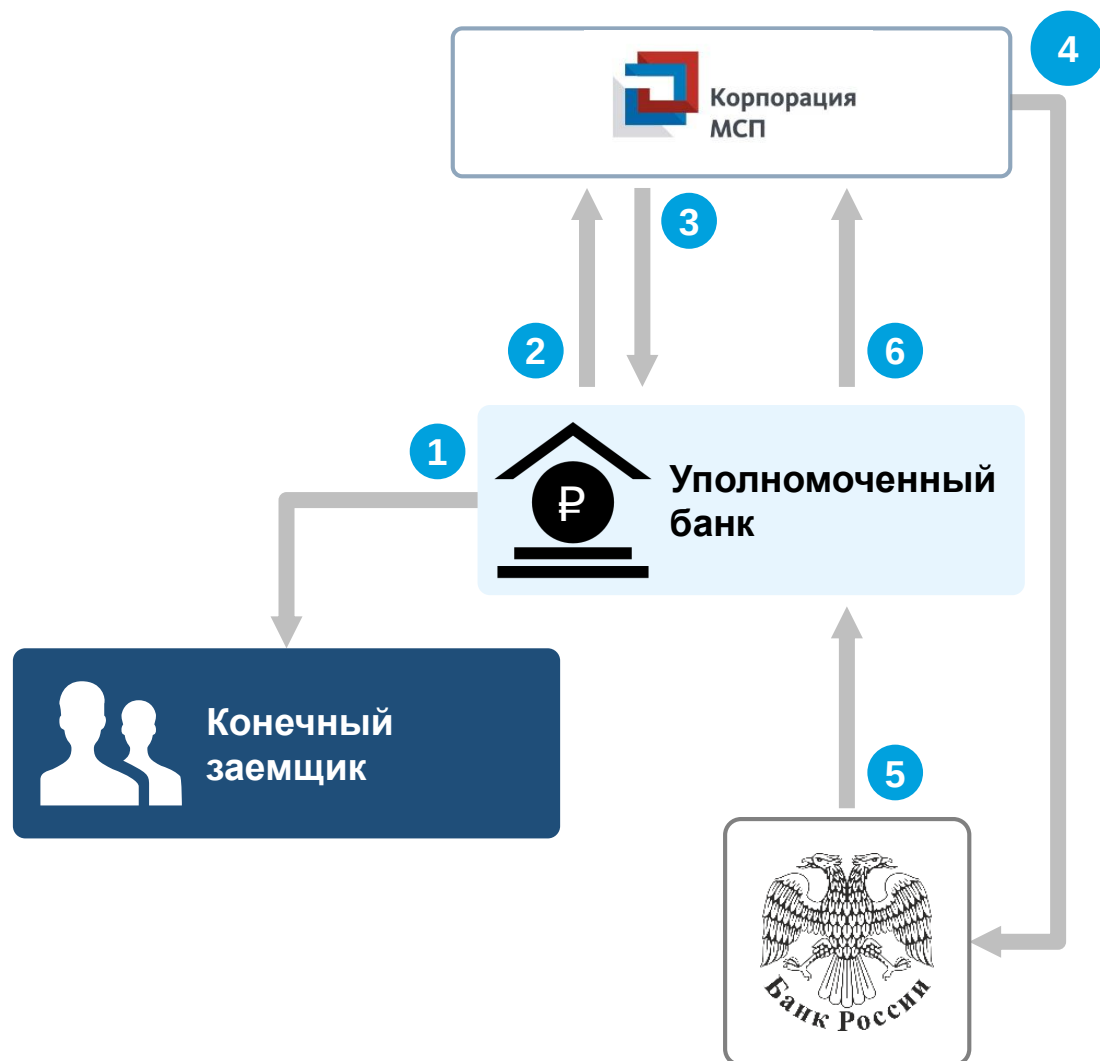
- Процентная ставка – **10,6%** для субъектов малого предпринимательства, **9,6%** - для субъектов среднего предпринимательства, а также для лизинговых компаний и микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования
- Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)
- Проекты **приоритетных отраслей**:
 - Сельское хозяйство / предоставление услуг в этой области
 - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
 - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
 - Строительство, транспорт и связь
 - Внутренний туризм
 - Высокотехнологичные проекты
 - Деятельность в области здравоохранения
 - Деятельность по складированию и хранению
 - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Размер кредита: от **3 млн рублей** до **1 млрд рублей** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд рублей**)

В рамках Программы стимулирования кредитования Корпорация взаимодействует с 47 уполномоченными банками

Программа стимулирования кредитования. Требования к проектам и заемщикам – субъектам МСП

Целевое использование кредитов	- Инвестиционные цели - финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производств. Допускается финансирование текущих расходов, связанных с реализацией инвестиционного проекта (не более 30% от совокупной величины инвестиционных кредитов). - Пополнение оборотных средств (кроме системно значимых банков и их дочерних банков).
Формула расчета процентной ставки по кредитам	Не выше уровня процентной ставки, установленной Банком России по кредитам Банка России (6,5%), обеспеченным поручительствами Корпорации, предоставляемым уполномоченным банкам, увеличенной на размер комиссионного вознаграждения Корпорации (0,1%) при предоставлении поручительства Корпорации за уполномоченные банки перед Банком России, плюс 3% годовых (при условии, что конечным заемщиком является субъект среднего предпринимательства) или 4% годовых (при условии, что конечным заемщиком является субъект малого предпринимательства).
Сроки кредитования	На усмотрение Уполномоченного банка (кредит может быть предоставлен на срок более 3 лет, при этом срок льготного фондирования по Программе не должен превышать 3 года).
Доля финансирования инвестиционного проекта за счет заемных средств	Не более 80% - для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика. Без ограничений – для прочих инвестиционных проектов.
Требования к инвестиционным проектам	- Для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика: - чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта является положительной; - внутренняя норма рентабельности превышает выбранную ставку дисконтирования. - Для прочих инвестиционных проектов требования не устанавливаются.
Финансовые требования к заемщику	- Положительный финансовый результат по данным бухгалтерской отчетности за предыдущий календарный год (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)); Вновь созданное юридическое лицо представляет промежуточную или годовую бухгалтерскую отчетность за первый отчетный период, который определяется в соответствии с статьей 15 Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». - Положительные чистые активы (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)). - Показатель «Общий долг / Операционная прибыль» юридического лица (или группы компаний, если рассматриваемое юридическое лицо входит в группу компаний) не превышает 5 (показатель не применяется при реализации инвестиционных проектов по строительству объектов жилой недвижимости).

Порядок получения Уполномоченным банком кредитов Банка России



1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Конечным заемщикам с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Конечных заемщиков требованиям Программы.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Конечным заемщикам, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

3

- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
- об отказе в предоставлении Поручительства.

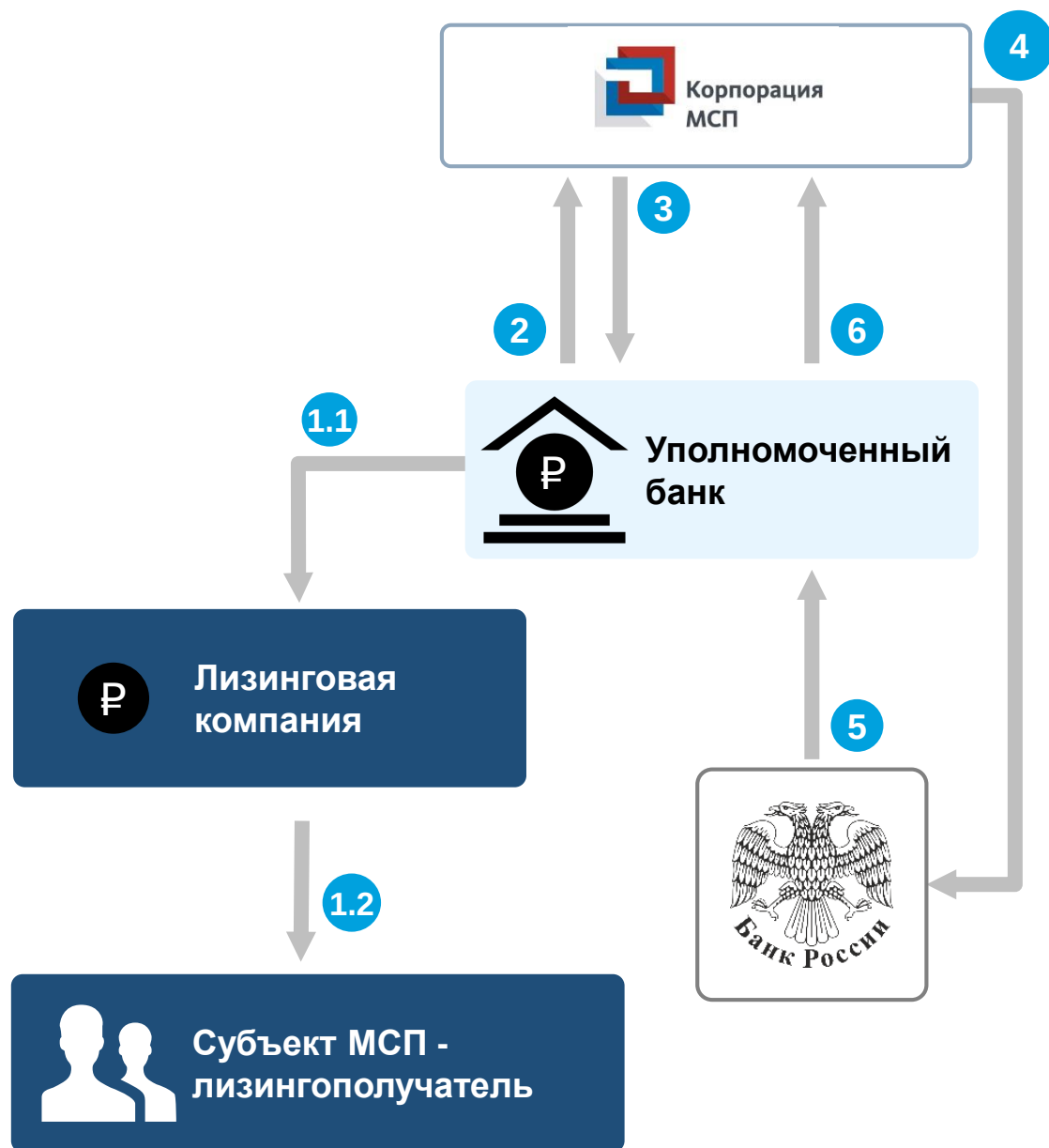
Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании лизинговых компаний



1.1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Лизинговой компании с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Лизинговых компаний требованиям Программы.

1.2 Лизинговая компания приобретает имущество для оказания услуг финансовой аренды субъектам МСП.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Лизинговой компании, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

3 Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
- об отказе в предоставлении Поручительства.

Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

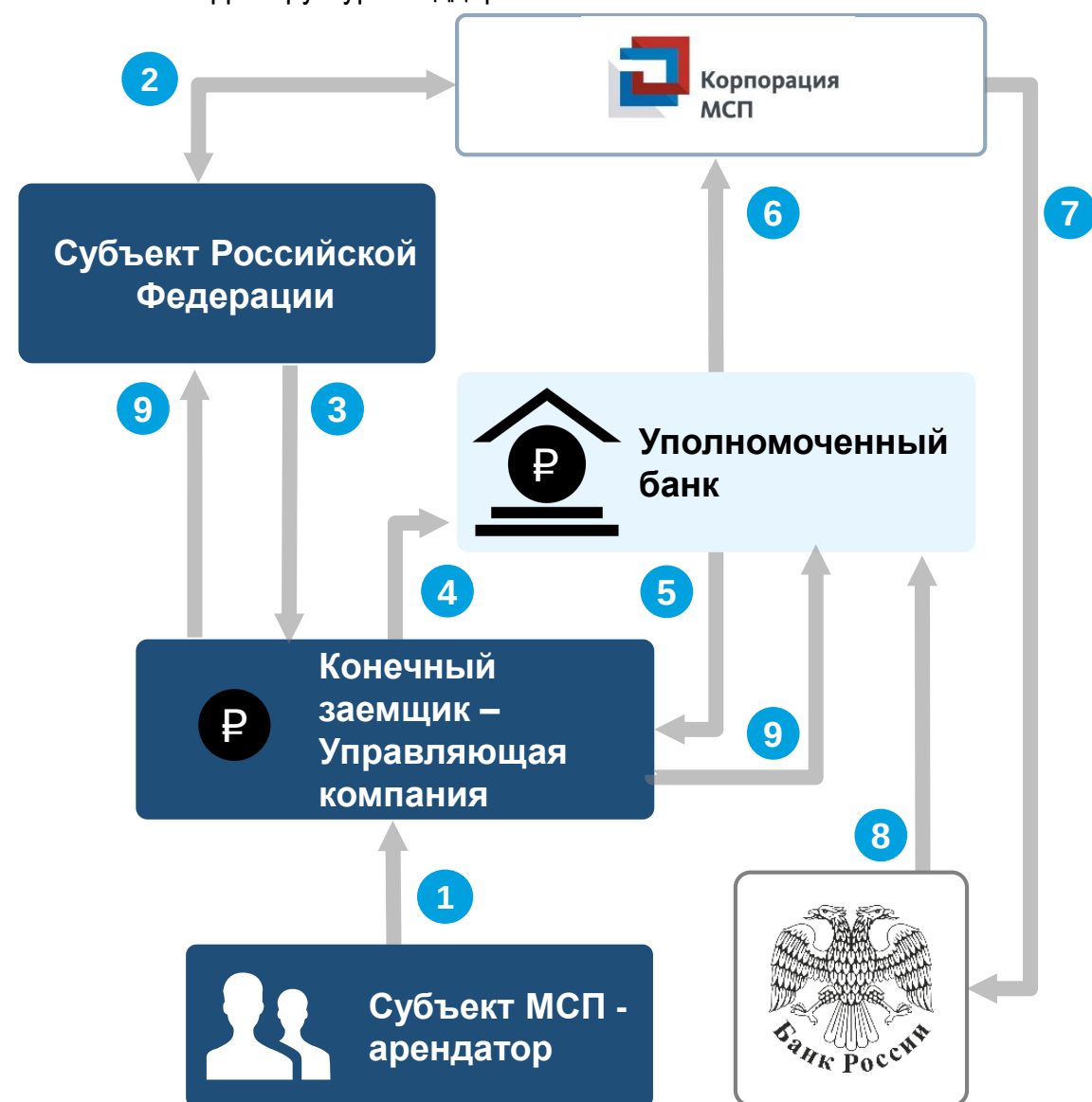
4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Проект – строительство (реконструкция) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, реализуемый конечным заемщиком – организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки МСП.



- 1 **Конечный заемщик** – подтверждает наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы стимулирования
- 2 **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение о взаимодействии с Корпорацией, в связи планируемым или заключенным соглашением с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП
- 3 **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, в связи с предоставлением такой организации финансовых и иных мер поддержки
- 4 **Конечный заемщик**, компания, осуществляющая управление объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, обращается в Уполномоченный Банк за получением финансирования на реализацию Проекта
- 5 **Уполномоченный Банк** предоставляет кредит организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку Конечного заемщика и соответствия требованиям Программы стимулирования
- 6 **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, обращается в Корпорацию с просьбой предоставить поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 7 **Корпорация** в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства
- 8 **Банк России**, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку
- 9 **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, осуществляют мониторинг конечного заемщика в соответствии с Регламентом

Требования к проектам, участникам и заемщикам при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Целевое использование кредитов	Инвестиционные цели - проект строительства (реконструкции) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП.
Требования к Уполномоченному банку	Предоставление кредита организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП может осуществляться только уполномоченным банком, размер собственных средств (капитала) которого, рассчитываемый в соответствии с требованиями положения Банка России от 28 декабря 2012 г. №395-П «О методике определения величины собственных средств (капитала) кредитных организаций («Базель III»), превышает 100 млрд рублей.
Требования к конечному заемщику	- Базовые требования у конечному заемщику, участнику Программы стимулирования кредитования (кроме нижеследующих); - Наличие у организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, статуса соответственно управляющей компании (организации) технопарка (технологического парка), управляющей компании технополиса, управляющей компании (организации) научного парка, управляющей компании (организации) индустриального парка, управляющей компании (организации) агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет правовым актом субъекта РФ, на территории которого расположен соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Организация, образующая инфраструктуру поддержки субъектов МСП включена в единый реестр организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП в соответствии с Законом о развитии МСП; - Наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы; - Предоставляет объекты недвижимого имущества, построенного за счет средств предоставленного в рамках Программы кредита, в аренду только субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки МСП на срок, не менее года по ставке, не превышающей 80% от величины годовой арендной платы (определяемой в соответствии с ФЗ №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» в случае оценки объекта недвижимого имущества, не находящегося в государственной собственности субъекта РФ, либо определяемой уполномоченными органами исполнительной власти субъекта РФ в случае оценки объекта недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъекта РФ); - Ежеквартально направляет в уполномоченный орган исполнительной власти субъекта РФ отчет о реализации Проекта по форме, определенной Соглашением.
Требования к объекту инфраструктуры	- Наличие у объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, управление которым осуществляет конечный заемщик, статуса технопарка (технологического парка), технополиса, научного парка, промышленного парка, индустриального парка, агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет, в порядке, предусмотренном нормативным правовым актом субъекта РФ, на территории которого располагается соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Объекты недвижимости, размещенные на территории объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, принадлежат субъекту РФ или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, на праве собственности.
Требования к субъекту Российской Федерации	- Наличие у субъекта РФ, на территории которого размещен объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП, утвержденного в установленном порядке нормативного правового акта, предусматривающего процедуру ежегодного подтверждения статуса объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП и статуса организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Наличие заключенного между субъектом Российской Федерации и Корпорацией соглашения о взаимодействии.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

Цель кредита – предоставление микрозаймов субъектам МСП с применением процентной ставки по микрозаймам, превышающей процентную ставку по кредиту не более чем на 50% (при ставке по кредиту 9,6% **максимальная ставка по микрозаймам составит 14,4% годовых**).



- 1 **Микрофинансовая организация (МФО)** обращается в уполномоченный банк за кредитом для финансирования субъектов МСП путем предоставления им микрозаймов (микрофинансирования)
- 2 **Уполномоченный банк**, после анализа рисков по сделке, подтверждает готовность к финансированию и выдает кредит (открывает кредитную линию) МФО
- 3 **Уполномоченный банк** обращается в Корпорацию с просьбой выдать поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 4 **Корпорация**, после выдачи кредита уполномоченным банком выдает поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 5 **МФО** предоставляет субъектам МСП микрофинансирование в виде микрозаймов. Открытая МФО кредитная линия в уполномоченном банке используется МФО для выдачи микрозаймов субъектам МСП

Требования, применяемые при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

Базовые условия участия МФО в Программе стимулирования кредитования	• наличие статуса микрофинансовой организации в соответствии с Федеральным законом от 02.07.2010 № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»; • соответствие критериям отнесения к микрофинансовым организациям предпринимательского финансирования, установленным Банком России; • наличие в составе учредителей (участников) или акционеров субъекта Российской Федерации и/или муниципального образования с долей не менее 50%; • наличие в целях создания и/или деятельности обеспечения доступа субъектов МСП и организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП к финансовым ресурсам посредством предоставления микрозаймов субъектам МСП и организациям инфраструктуры поддержки субъектов МСП; • соответствие требованиям, установленным Минэкономразвития России; • отсутствие у МФО признаков аффилированности с кредитующим уполномоченным банком.
Организационные критерии отбора МФО	• отсутствие негативной информации о деловой репутации как в отношении МФО, так и в отношении ее участников (акционеров) и менеджмента, подтвержденное заключением рейтингового агентства о надежности МФО и/или аудиторским заключением; • отсутствие действующих санкций со стороны надзорных и контролирующих органов; • отсутствие неоконченных судебных споров МФО с органами государственной власти, государственными организациями (министерствами и ведомствами), контролирующими, налоговыми и надзорными органами (в том числе ФСФМ России, Банком России, ФНС России, прокуратурой Российской Федерации), в которых данная МФО является ответчиком, а также с иными организациями и лицами, в рамках которых данное юридическое лицо является ответчиком, исковые требования по которым составляют более 5,0% валюты баланса (стоимости активов) МФО; • наличие у МФО внутренних нормативных документов, регламентирующих порядок отбора и критерии оценки субъектов МСП (в том числе их финансового положения), и/или правил предоставления микрозаймов, утвержденных органом управления МФО; • соблюдение требований законодательства Российской Федерации в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.
Финансовые критерии отбора МФО	• устойчивое финансовое состояние (определяется в соответствии с внутренней нормативной документацией уполномоченного банка и/или Методикой анализа финансового состояния МФО, установленной Регламентом взаимодействия банков с акционерным обществом «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» в рамках реализации Программы стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства); • положительная величина собственного капитала и чистых активов; • величина капитала (стр. 1300 бух. баланса) в соответствии с балансом МФО за последний отчетный год и за последний квартал не менее 10 млн рублей; • общая сумма займов, предоставленных МФО одному клиенту, не должна превышать 25% общей суммы всех предоставленных МФО займов (действующих на последнюю отчетную дату); • отсутствие нереструктурированной просроченной задолженности перед бюджетом, внебюджетными фондами и другими государственными органами; • отсутствие за последний отчетный год и за последний квартал убытков, влекущих снижение стоимости чистых активов более чем на 25% по сравнению с их максимально достигнутым уровнем в течение последних 12 месяцев; • отсутствие просроченных платежей по обслуживанию кредитов в банках за последние 180 календарных дней, предшествующих дате принятия уполномоченным банком решения о предоставлении МФО кредита (положительная кредитная история); • уровень просроченной задолженности действующего портфеля микрозаймов – не более 15% размера совокупной задолженности по портфелю микрозаймов на последнюю отчетную дату; • ведение самостоятельного (раздельного) учета средств целевого финансирования и иных средств, связанных с микрофинансированием (в случае если МФО осуществляет иные виды деятельности).



**Корпорация
МСП**

**3. Совместная программа субсидирования
Минэкономразвития России и Корпорации МСП в
соответствии с постановлением Правительства РФ от
30.12.2017 № 1706**

Ключевые условия Программы субсидирования

- 1 **Субсидии на возмещение недополученных доходов по кредитам**, выданным в 2018 году субъектам МСП на реализацию проектов (на инвестиционные цели или на пополнение оборотных средств) в приоритетных отраслях по льготной ставке - не более **6,5 % годовых**.
- 2 В рамках программы субсидирования уполномоченный банк предоставляет заемщику:
 - инвестиционный кредит на реализацию проекта в приоритетных отраслях в размере от **3 млн рублей до 1 млрд рублей** на срок до **10 лет**
 - кредит на пополнение оборотных средств на реализацию проекта в приоритетных отраслях в размере **от 3 млн рублей до 100 млн рублей** на срок до **3 лет**
- 3 Для участия в Программе субсидирования отобрано **15 уполномоченных банков**, в том числе:

Системно значимые банки	Региональные банки	
• АО «Альфа-Банк» • АО «Россельхозбанк» • Банк ВТБ (ПАО) • ПАО Сбербанк	• АКБ "РосЕвроБанк" (АО) • АО «Банк Акцепт» • АО «Банк Интеза» • АО КБ "Ассоциация« • Банк "Левобережный" (ПАО) • ПАО "Банк «Санкт-Петербург»	• ПАО «Запсибкомбанк» • ПАО СКБ Приморья «Примсоцбанк» • РНКБ Банк (ПАО) • ТКБ Банк (ПАО) • АО "МСП Банк"

Ключевые условия Программы субсидирования

Проекты приоритетных отраслей:

- Сельское хозяйство предоставление услуг в этой отрасли
- Обрабатывающее производство, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
- Строительство, транспорт и связь, внутренний туризм
- Деятельность в области здравоохранения
- Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Деятельность предприятий общественного питания (за исключением ресторанов), деятельность в сфере бытовых услуг
- Высокотехнологичные проекты
- Деятельность в сфере розничной торговли при условии, что субъект МСП зарегистрирован и (или) осуществляет такую деятельность (в том числе через свои филиалы и иные обособленные подразделения, за исключением представительств) на территории монопрофильного муниципального образования, включенного в перечень монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов), утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 июля 2014 г. № 1398-р, и доля доходов от ее осуществления по итогам предыдущего календарного года составляет не менее 70 процентов в общей сумме доходов субъекта малого или среднего предпринимательства
- Деятельность в сфере розничной и (или) оптовой торговли при условии, что субъект МСП зарегистрирован и (или) осуществляет такую деятельность (в том числе через свои филиалы и иные обособленные подразделения, за исключением представительств) на территориях субъектов Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа, и доля доходов от ее осуществления по итогам предыдущего календарного года составляет не менее 70 процентов в общей сумме доходов субъекта малого или среднего предпринимательства.

Ключевые условия Программы субсидирования

Заемщик уполномоченного банка (получатель льготного кредита) на день заключения кредитного договора (соглашения) должен соответствовать следующим требованиям:

- являться субъектом МСП и не относиться к субъектам МСП, указанным в частях 3 и 4 статьи 14 Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», на дату заключения кредитного договора (соглашения);
- осуществлять деятельность в одной или нескольких отраслях по перечню согласно Программе субсидирования;
- обладать статусом налогового резидента Российской Федерации;
- в отношении заемщика не должно быть возбуждено производство по делу о несостоятельности (банкротстве) в соответствии с законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве);
- не иметь просроченной задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации;
- не иметь задолженности перед работниками (персоналом) по заработной плате;
- не иметь в течение периода, равного 180 календарным дням, предшествующего не более чем на 3 месяца дате принятия уполномоченным банком решения о предоставлении заемщику кредита, просроченных на срок свыше 30 календарных дней платежей по обслуживанию кредитного портфеля (положительная кредитная история).



**Корпорация
МСП**

4. Условия программы льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства, реализуемой региональными лизинговыми компаниями (РЛК)

Программа льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства

В рамках сводного плана приоритетного проекта «Малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» созданы АО «РЛК Республики Татарстан», АО «РЛК Республики Башкортостан», АО «РЛК Ярославской области» с уставным капиталом каждой компании 2 млрд руб. Во II квартале 2018 года будет создана еще 1 РЛК в Республике Саха (Якутия).

Предмет лизинга

Новое, ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию оборудование



Высоко-технологичное и инновационное оборудование



Промышленное оборудование



Оборудование в сфере переработки и хранения с/х продукции*



Виды имущества вне рамок программы (финансирование не осуществляется)

- оборудование, предназначенное для осуществления оптовой и розничной торговой деятельности
- легковые, грузовые и пассажирские транспортные средства (транспортные средства, на которые выдаются ПТС или ПСМ)
- водные суда
- воздушные суда и другая авиационная техника
- подвижной состав железнодорожного транспорта

Параметры продукта

Процентная ставка	6 % годовых - для российского оборудования 8 % годовых - для иностранного оборудования
Сумма финансирования	От 3 млн рублей до 200 млн рублей
Авансовый платеж	От 10% от стоимости предмета лизинга
Срок лизинга	До 84 месяцев

Требования к лизингополучателю



Профиль клиента

Субъекты индивидуального и малого предпринимательства (ИМП)**, в том числе поставщики крупнейших заказчиков, определяемых Правительством Российской Федерации, включенные в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

Величина дохода > До 800 млн руб.

Среднесписочная численность сотрудников > До 100 человек

Срок ведения бизнеса > От 12 мес.

Место регистрации > Резидент РФ***

* В том числе в рамках реализации мероприятий по развитию сельскохозяйственной кооперации

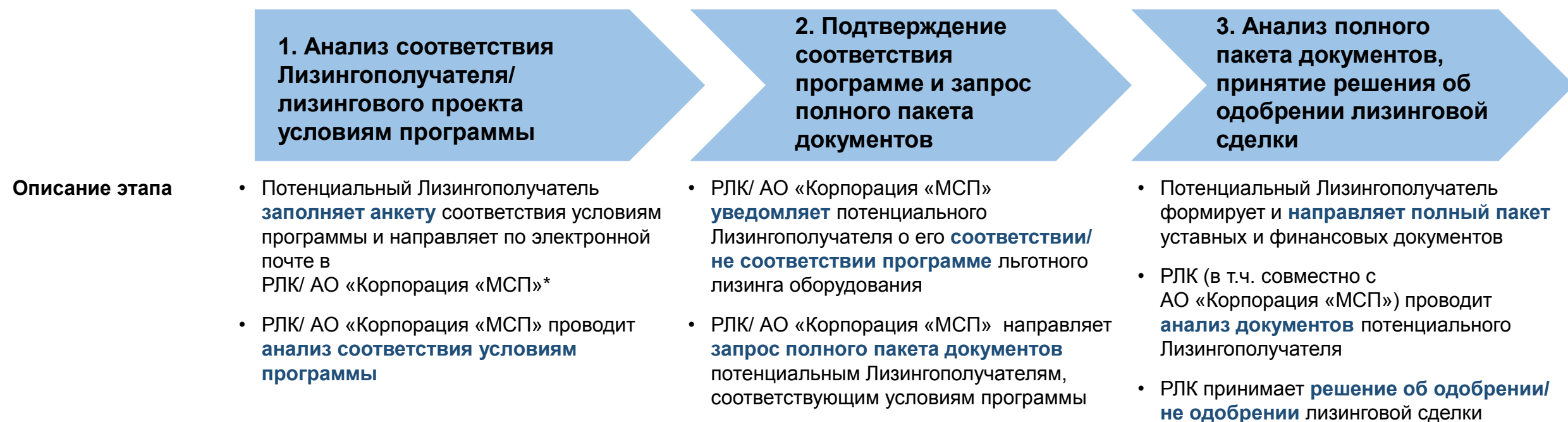
** ЮЛ и ИП, отнесенные к категории субъекта «Микропредприятия» или «Малые предприятия» в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ.

*** В соответствии с законодательством РФ о валютном регулировании и валютном контроле

Объемы лизинговой поддержки субъектов ИМП

- В 2017 году объем лизинговой поддержки составил **322,7 млн рублей**, из них **251,5 млн рублей** было профинансировано за счет вноса в уставные капиталы РЛК, полученного от АО «Корпорация «МСП» (источником которого являются бюджетные инвестиции).
- В 2018 году общий объем лизинговой поддержки через сеть РЛК должен составить **не менее 2,8 млрд рублей**.

Порядок взаимодействия в рамках реализации программы льготного лизинга оборудования



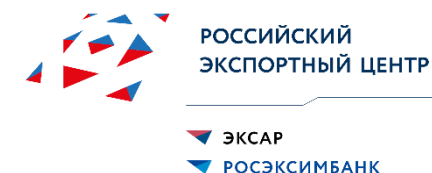
* В период запуска операционно-хозяйственной деятельности вновь созданных РЛК (формирование штатного состава сотрудников, утверждение нормативных документов, выстраивание бизнес-процессов и т.п.) Корпорация МСП оказывает методологическую поддержку РЛК по приему заявок и предварительному структурированию сделок для дальнейшей передачи на рассмотрение в РЛК.



**Корпорация
МСП**

5. Программа Инвестиционный лифт

- Инвестиционный лифт (ИЛ) – программа, нацеленная на оказание поддержки компаниям и инвестиционным проектам в сфере несырьевого экспорта
- В рамках ИЛ организовано взаимодействие Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (КМСП), Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), Фонда развития промышленности (ФРП) и Российского экспортного центра (РЭЦ) для оказания финансовой и нефинансовой поддержки участникам программы



 Возможная роль участников	Кредитное финансирование субъектов МСП	Осуществление гарантийной поддержки субъектов МСП	Вхождение в капитал субъектов МСП / мезонинное финансирование	Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом
 Ключевые требования к проектам	• Основной фокус при отборе проектов - импортозамещение, высокотехнологичные компании. • 50% - софинансирование от заемщика (включая банковские кредиты). • Не менее 15% средств предоставляет акционер. • Обеспечение: гарантия, залог, поручительство.	• Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ. • Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации. • Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности.	• Наличие экспортной выручки или экспортного потенциала. • Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб. • Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб. • Конечные бенефициары – резиденты РФ.	• Ведение экспортной деятельности. • Поддержка только несырьевого сектора. • Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%.
 Параметры финансирования	• Финансирование на проектной основе. • Стоимость финансирования: 1% или 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования). • Срок кредита: 5-7 лет. • Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку.	• Срок гарантии: до 15 лет. • Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии за весь срок действия гарантии. • Сумма гарантии: до 50% от суммы кредита, с возможным участием РГО до 75%. • Программа стимулирования кредитования (9,6%-10,6% годовых).	• Участие в акционерном капитале до 50%. • Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях. • Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.	• 9 страховых продуктов ЭКСАР. • Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта. • Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.



**Корпорация
МСП**

6. Поддержка субъектов МСП через Фонд «МИР»

ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР») – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР») – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Сегменты работы Фонда «МИР»

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

Критерии и требования к Проектам

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

*В соответствии с Программой деятельности АО «Корпорация «МСП» на 2018 год.

Продукт

Параметры продукта

Схема участия

1

Капитал для МСП



Объем финансирования

50-200 млн. руб.

Целевая норма
доходности

15%

Целевая доля участия

от 34% до 49,99%

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Через опционы:
 - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
 - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
2. Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании с правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

2

Инвестиционный заем (мезонин)



Объем финансирования

50-200 млн. руб.

Целевая ставка

12%

Возможные условия

конвертация займа в капитал

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Погашение займа.
2. При конвертации займа в капитал:
 - выход через опционы;
 - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru